Франчайзинг – отношения между рыночными субъектами, когда одна сторона (франчайзер) передаёт другой стороне (франчайзи) за плату (роялти) право на определённый вид бизнеса, используя разработанную бизнесмодель его ведения. Это развитая форма лицензирования, при которой одна сторона (франчайзер) предоставляет другой стороне (франчайзи) возмездное право действовать от своего имени, используя наработанный опыт, решения и бренд франчайзера.

ВСЕМ доставка

Доставка удовольствий!

Давайте для начала определимся с нашими взглядами на франчайзинг, который мы предлагаем вам:

1. Мы ищем партнеров для развития в России.
2. Мы уверены в эффективности наших методов.
3. У вас может не быть предпринимательского опыта, но по сути своей предпринимателем вы быть обязаны.
4. Если у вас нет опыта это – просто отлично! Мы всему научим.
5. Мы даем систему, инструменты, проводим консультации.
6. Ваша обязанность – правильно все использовать.
7. От вас потребуется строго следовать разработанной системе. Нарушение порядка не допускается!
8. Взамен вы получаете работающий бизнес, а не учитесь на собственных ошибках.
9. Мы нацелены на честные, прозрачные и уважительные отношения с партнерами, поставщиками, клиентами и нашими сотрудниками.
10. Чем мы отличаемся от других? Своим подходом к делу!

Почему именно франшиза ВсемДоставка?

Почему именно доставка еды?

68%

Большинство семейных пар предпочитают доставку еды из ресторана походу в него;
В 2013 году 68% блюд, приготовленных в ресторанах, было съедено за их пределами.

В 2014 году эта цифра уже будет превышать 70%.
Доставка является самым быстро растущим сегментом ресторанного бизнеса;
Доставка еды набирает обороты и для вас важно не упустить возможность быть в числе первых, кто начнет предоставлять услугу доставки еды домой и в офисы совместно с «ВсемДоставка». Все это говорит о следующем, рынок растет бурными темпами, лидирующие позиции займет компания обладающая опытом и высокими технологиями продвижения.

ВсемДоставка приглашает партнеров-франчайзи по всей России.

Нравится наш сервис, мы готовы к сотрудничеству и с радостью поделимся с вами нашей идеей, подключим вас к нашей сети.

Мы предлагаем вам уникальную возможность открыть или расширить ваш собственный бизнес в сфере доставки еды на исключительно выгодных условиях:

Вступительный взнос –
200 000 рублей для городов с населением от 100 до 250 тысяч человек
300 000 рублей для городов с населением от 250 до 500 тысяч человек
400 000 рублей для городов с населением от 500 тысяч человек

Роялти –
выручка до 150 тысяч рублей в месяц – 3% (но не менее 4500 р.)
выручка от 150 до 300 тысяч рублей в месяц – 7% (но не менее 10500 р.)
выручка от 300 тысяч рублей в месяц 10 % (но не менее 30000 р.)

Рекламные платежи – пополнение бюджета для управления рекламными компаниями в поисковых системах Яндекс и Google.

Решив купить франшизу компании «ВсемДоставка», вы делаете выгодное вложение, которое
- позволит вам открыть собственное прибыльное дело с минимальным риском и существенной экономией времени и ресурсов;
- даст вам уже готовую и проверенную эффективную модель бизнеса;
- полностью окупится за 4-12 месяцев.

Помимо этого, франчайзинг дает целый ряд эксклюзивных преимуществ:
- Вам не придется тратить силы и время на создание имени и репутации вы сразу сможете работать под брендом федерального уровня.
- Мы избавим вас от лишних расходов связанных с созданием собственного дела, обеспечим бесплатное консультирование и сопровождение бизнеса
- Вам будет предоставлена наша уникальная система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM)
- В данный момент мы работаем над созданием мобильного приложения для смартфонов как для клиентов так и для курьеров обеспечивающих доставку
- Вы получите централизованную рекламную поддержку и макеты готовых рекламных материалов, а также все материалы для организации бизнеспроцессов.

Таким образом все основные конкурентные преимущества нашей компании — станут вашими.
Постройте свой прибыльный бизнес прямо сейчас!

Мы

Мы – молодая российская компания, рожденная в Красноярске. Мы начали создавать компанию по доставке еды в 2013 году. Идея родилась исходя из собственных потребностей кушать вкусную и доступную еду не выходя из дома или офиса. Всегда хотелось сервиса получше, порций побольше и чтобы оплата не напрягала. Так мы определили нашу идеологическую концепцию ресторанное качество, высочайший сервис, демократичные цены.

Мы предложили рынку качественную и оперативную доставку еды по доступным ценам, и наши клиенты это оценили. В ноябре 2013 года года был запущен тестовый проект в городе Красноярск. Агрессивный маркетинг, системный подход позволили получить отличные результаты (ВСЕМДОСТАВКА в Красноярске уже стала известным зарекомендовавшим себя брендом доставки еды).

В меню доставки на данный момент имеется продукция KFC, пицца, фастфуд, горячие обеды, десерты и напитки. Каждая кухня это отдельный модуль со своей спецификой и бюджетом.
Мы постоянно работаем над развитием ассортимента предлагаемых услуг.
Мы всегда проводим различные стимулирующие акции, активно используем интернетрекламу, смсрассылки.
Наш маркетинг сбалансирован и всегда приносит результат.

Франчайзинговое предложение

Мы предлагаем Вам вступить в команду предпринимателей сети доставки еды ВСЕМДОСТАВКА. Наше франчайзинговое предложение, позволит Вам заниматься интересным делом, получать доход и моральное удовлетворение от своей деятельности. Основные финансовые данные:

- Требуемый бюджет от 400 т.р.
- Окупаемость 4-12 месяцев
- Скорость запуска 12 месяцев.
- Паушальный взнос 200 000р
- Роялти от 3 до 10 % от оборота в зависимости от от общей выручки Вашей службы

Требуемый бюджет – это сумма расходов партнера на открытие службы доставки (аренда, оборудование, инвентарь, средства на закуп продуктов, рекламная кампания, ЗП персонала на 1 месяц и т.д.). Это рекомендуемый бюджет. Большинство партнеров имеет возможность снизить на 20-30% эти расходы за счет оптимизации расходов на закуп оборудования, инвентаря и снижения арендной платы. Все это может оценить только сам партнер в процессе запуска.
Окупаемость – срок, за который финансовые средства могут быть возвращены в полном объеме затраченных средств. По факту средства реинвестируются в бизнес для развития и более широкого рекламного заполнения.
Рентабельность процент от оборота, получаемый партнером в качестве прибыли. В зависимости от города и ваших предпринимательских навыков процент может изменяться.
Паушальный взнос – фиксированная плата за подключение и запуск города.
Роялти – ежемесячные отчисления партнера за использование системы службы доставки ВСЕМДОСТАВКА.

Что получает франчайзи-партнер?

Помощь при запуске – Инструкции

– Каждому франчайзеру высылается ряд инструкций, которые помогут ему эффективно решить многие вопросы при запуске проекта. Помощь в поиске и оценке помещения. Предоставление пакета внутренних документов.

Помощь при запуске – Управление

– Наш представитель с практическим опытом управления службой доставки поможет вам отладить все бизнеспроцессы (логистика, персонал, партнеры, контроль качества)

Поддержка – Маркетинг

– Важный блок работы центрального офиса и франчайзипартнера – планирование и проведение регулярных рекламных кампаний. Центральный офис проводит разаработку всей полиграфической продукции, всех рекламных и сувенирных материалов. А также подготавливает все дизайнмакеты.

Поддержка – Ассортимент

– Разработка приложений для смартфонов, техническая поддержка вебсайта, CRM-системы – забота центрального офиса.
– Работа над улучшением и оптимизацией ассортимента услуг, ведется постоянно.

Поддержка – Обучение

– Служба доставки ВСЕМДОСТАВКА – это команда профессионалов. Для этого мы постоянно учимся и идем вперед, в нашей команде работают профессиональные маркетологи, дизайнеры, it-специалисты, а также профессионалы в области продаж и развития.

Обратная связь

– Большое внимание уделяется обмену информации между всеми участниками сети.
– Аналитика всей сети доступна каждому франчайзеру. Четкий и отлаженный постоянный консалтинг.

Преимущества нашего франчайзингового предложения:

- оптимизация времени на создании и поддержании бренда, рекламных и PR-кампаний
- минимизация возможных рисков на запуске и последующего ведения бизнеса.
- быстрый возврат финансовых вложений
- стабильный доход и динамика развития
- работа под известным брендом
- положительный имидж, доверительное отношение
- работа в команде на уровне федеральной сети России и СНГ
- возможность опционально на одной производственной площади объединять концепции
- оптимизация времени на создании и поддержании бренда, рекламных и PR-кампаний
- минимизация возможных рисков на запуске и последующего ведения бизнеса.

По вопросам приобретения франшизы, обсуждения подробных деталей инвестиций, вложений, роялти, паушального взноса, а также других возникших вопросов в ходе ознакомительного чтения просим вас связаться с нами:

Почта: partner@vsemdostavka.ru
Контактное лицо: Александр Штинов